



CAMERA
ARBITRALE
DI MILANO



TECNICHE DI NEGOZIAZIONE BASE. Sviluppare e allenare le capacità negoziali

Lunedì 4 e martedì 5 giugno 2018

Via Meravigli 7, Milano
ore 9.00-18.00

L'abilità negoziale è fondamentale per chiunque eserciti una professione o ricopra incarichi gestionali e non si basa esclusivamente su doti innate ma su un insieme di capacità logiche, analitiche, creative e relazionali.

Questo corso offre un'occasione di verifica della propria abilità negoziale attraverso un percorso di apprendimento strutturato e rigoroso che consente di capire i propri punti di forza e di individuare le proprie aree di miglioramento.

Il corso permette di comprendere diversi concetti chiave, ovvero "quando si negozia", "cosa si negozia", "come si negozia" e "come si dovrebbe negoziare".

La metodologia didattica è di tipo attivo e prevede il coinvolgimento totale dei partecipanti in role playing, simulazioni e situazioni di interazione continua con il docente e i colleghi.

In aula: Carlo Riccardi con la partecipazione di Marco Mariani

In aula



Marco Mariani. Professore di Litigation e Negotiation presso l'Università Bocconi di Milano. Professore di Strategie e politiche aziendali presso l'Università di Pavia dal 2000 al 2012. Docente di Mediazione accreditato presso il Ministero della Giustizia dal 2010. Docente di Negotiation, Decision Making e Strategic Management presso la Fondazione ISTUD dal 1991; Titolare di una società di consulenza di direzione dal 1996, ha maturato un'esperienza pluriennale nei settori della Grande Distribuzione, Cosmetico, Abbigliamento, Banche e Assicurazioni, Farmaceutico, Alimentare, Meccanico e Pubblica Amministrazione.



Programma

8 crediti
formativi
Ordine
Avvocati
Milano

16 CFP
ODCEC

4 giugno

9.00-
13.00

Quando si negozia: le situazioni negoziali fondamentali e la struttura di una negoziazione; la zona di possibile accordo e la zona di soddisfazione

14.00-
18.00

Cosa si negozia: l'oggetto negoziale; l'iceberg della negoziazione, obiettivi, interessi e motivazioni

5 giugno

9.00-
13.00

Come si negozia: le strategie negoziali fondamentali: distributiva e integrativa; le tattiche di conduzione: pressione, induzione, generazione delle alternative e costruzione dell'accordo

14.00-
18.00

Come si dovrebbe negoziare. Il dilemma del negoziatore: competere o cooperare? La scelta della strategia negoziale; la gestione dei cambiamenti di gioco

Il corso è conforme alla previsione di cui all'art. 18 lett. g) del D.M. 18 ottobre 2010 n. 180

ISCRIVITI

Info
Camera Arbitrale di Milano
Tel: 02 8515.5345/4559
eventiadr@mi.camcom.it
www.camera-arbitrale.it

TECNICHE DI NEGOZIAZIONE BASE. Sviluppare e allenare le capacità negoziali

**Lunedì 4 e martedì 5 giugno
2018**

Via Meravigli 7, Milano
ore 9.00-18.00



POSTI DISPONIBILI

Il corso è a numero chiuso e prevede un massimo di **16 partecipanti**.
Iscrizioni online sul sito www.camera-arbitrale.it **entro il 31 maggio 2018**.

COSTI

Quota intera	Euro 380,00 (IVA esente)	Rivolta a tutti gli interessati.
Quota scontata	Euro 350,00 (IVA esente)	Riservata a: <ul style="list-style-type: none"> • coloro che nel 2018 hanno partecipato ad almeno due iniziative CAM a pagamento; • partecipanti <i>under 35</i>; • abbonati al Centro Studi CAM; • soci AIGI e ALGIUSMI; • mediatori iscritti agli elenchi delle Camere di commercio lombarde.
Quota ridotta plus	Euro 300,00 (IVA esente)	Riservata a coloro che nel 2018 hanno partecipato ad almeno tre iniziative CAM a pagamento.
Percorso formativo completo	Euro 850,00 (IVA esente)	Riservata a chi acquista l'intero percorso formativo che comprende anche i seminari "Sviluppare e migliorare il proprio stile negoziale" 17-18 settembre 2018 e "Sviluppare e migliorare le capacità persuasive" 15-16 ottobre 2018.

La quota di iscrizione comprende: materiale didattico (ove previsto), coffee break, attestato di partecipazione al corso.

MODALITÀ E TERMINI DI PAGAMENTO

La partecipazione deve essere perfezionata con il pagamento della quota di iscrizione, da effettuarsi:

- **online con carta di credito** sul sito www.camera-arbitrale.it (contestualmente all'iscrizione);
- **bonifico** a favore di Camera Arbitrale di Milano

Banca Popolare di Sondrio - Via Santa Maria Fulcorina, 1 - 20123 Milano

ABI: 05696 - CAB: 01600 - CIN: W - SWIFT: POSOIT22 - C/C: 000061000X20

IBAN: IT53 W 05696 01600 000061000X20

CAUSALE: *nome e cognome del partecipante* + FOR/18/00017

Copia della documentazione comprovante il pagamento dovrà essere via e-mail ai recapiti in calce, entro cinque giorni dalla richiesta di iscrizione.

FATTURAZIONE

CAM provvederà a emettere regolare fattura per l'importo corrispondente.

* quota di partecipazione esente IVA in base alla Risoluzione n.47/E dell'Agenzia delle Entrate del 18 aprile 2011.



CAMERA
ARBITRALE
DI MILANO



La fattura sarà inviata via e-mail, all'indirizzo di posta elettronica indicato dal partecipante nella scheda di iscrizione online.

RINUNCE E RIMBORSI

Eventuali rinunce dovranno essere comunicate **entro il 31 maggio 2018** inviando una e-mail all'indirizzo eventiadr@mi.camcom.it

Per rinunce successive a tale data non è previsto alcun rimborso.

CAM si riserva il diritto di annullare il corso. In tal caso le quote versate verranno interamente restituite.

[ISCRIVITI](#)

* quota di partecipazione esente IVA in base alla Risoluzione n.47/E dell'Agenzia delle Entrate del 18 aprile 2011.